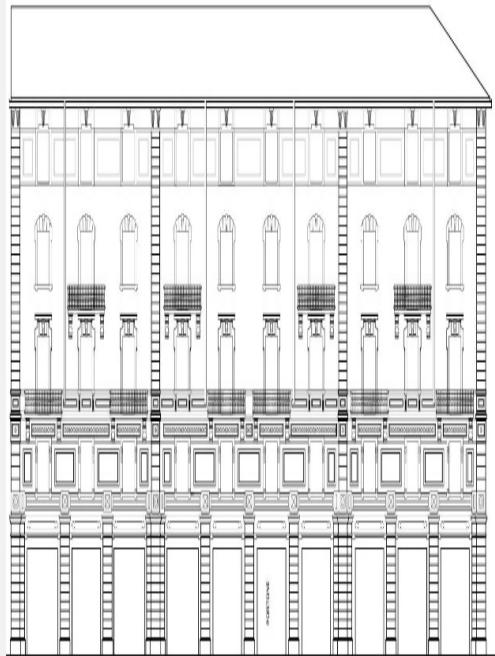


COventidue abitare differente



Genesi di un progetto





LA STORIA, IN BREVE

Si offre la possibilità di ristrutturare un **palazzo milanese** degli anni '30 di oltre 5 mila metri-quadri, vuoto, ai confini del centro storico che finora non ha trovato acquirenti.

Il team di promozione e progetto chiede tempo per le verifiche e per decidere quale sia la vocazione dell'edificio: residenziale, certo. Ma come?

Nasce così il progetto COventidue dalla visione comune che si potesse progettare ed investire su un modello integralmente innovativo, da tutti i punti di vista.

Si è immaginato fosse una scelta coraggiosa ma vincente. Pare davvero sia così.

LE PAROLE DEL PROGETTO



Design-for-
Gas
free
all
Made in
Italy
COHOUSIN
Class~~e~~
A
Smart
Green
Car
free
LOW
cost



A QUALI DOMANDE ABBIAMO RISPOSTO

L'accessibilità e i
servizi comuni che
semplificano la vita
urbana richiesta di



CON QUALI STRUMENTI PROGETTUALI

Disegnare
unità
immobiliari di grande
qualità e tagliate sulle
esigenze
reale
utente
finale;







E QUALI STRUMENTI ECONOMICI E FINANZIARI

Creare condizioni finanziarie favorevoli e diversificate, personalizzate sulle diverse possibilità finanziarie degli abitanti

Mettere a sistema incentivi e fiscalità, ad **esclusivo vantaggio dell'utente finale**

Accorciare la filiera del cantiere, realizzando acquisti diretti convenzionati di finiture e forniture, riducendone il costo a vantaggio dell'utente finale

Garantire l'utente in ogni fase del processo e nella fase successiva alla presa di possesso dell'unità immobiliare

Ridurre l'esposizione finanziaria del promotore con una partecipazione in “crowd-funding” degli utenti finali, che fruiscono del risparmio ottenuto





FASE 1: IL TEST

Nella prima fase l'immobile da rigenerare viene testato sia dal punto di vista della **potenzialità progettuale** che del **mercato di cohousing**, grazie agli esperti e alla piattaforma di Cohousing.it.

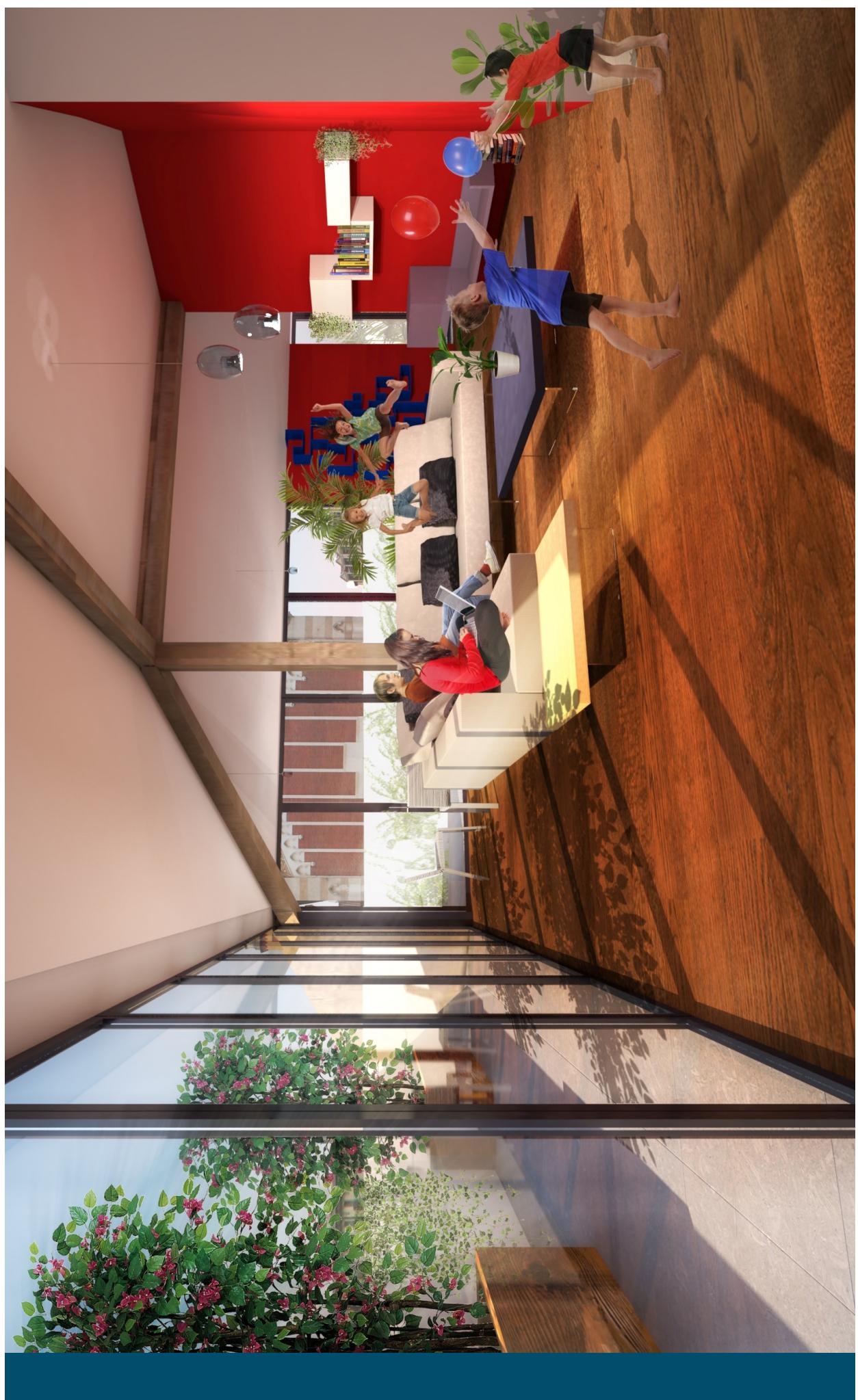
Il test deve verificare gli aspetti tecnici, di **costo** e di **attrattività** per avere conezza della fattibilità della rigenerazione e della risposta di mercato.

La verifica di mercato avviene con indagini e presentazioni pubbliche dell'iniziativa

Il test implica un lavoro di **tre mesi** dei **progettisti e dei promotori**: la fase si conclude con uno studio di fattibilità, una stima dei costi e un “pacchetto” di prenotazioni che deve superare il 50%



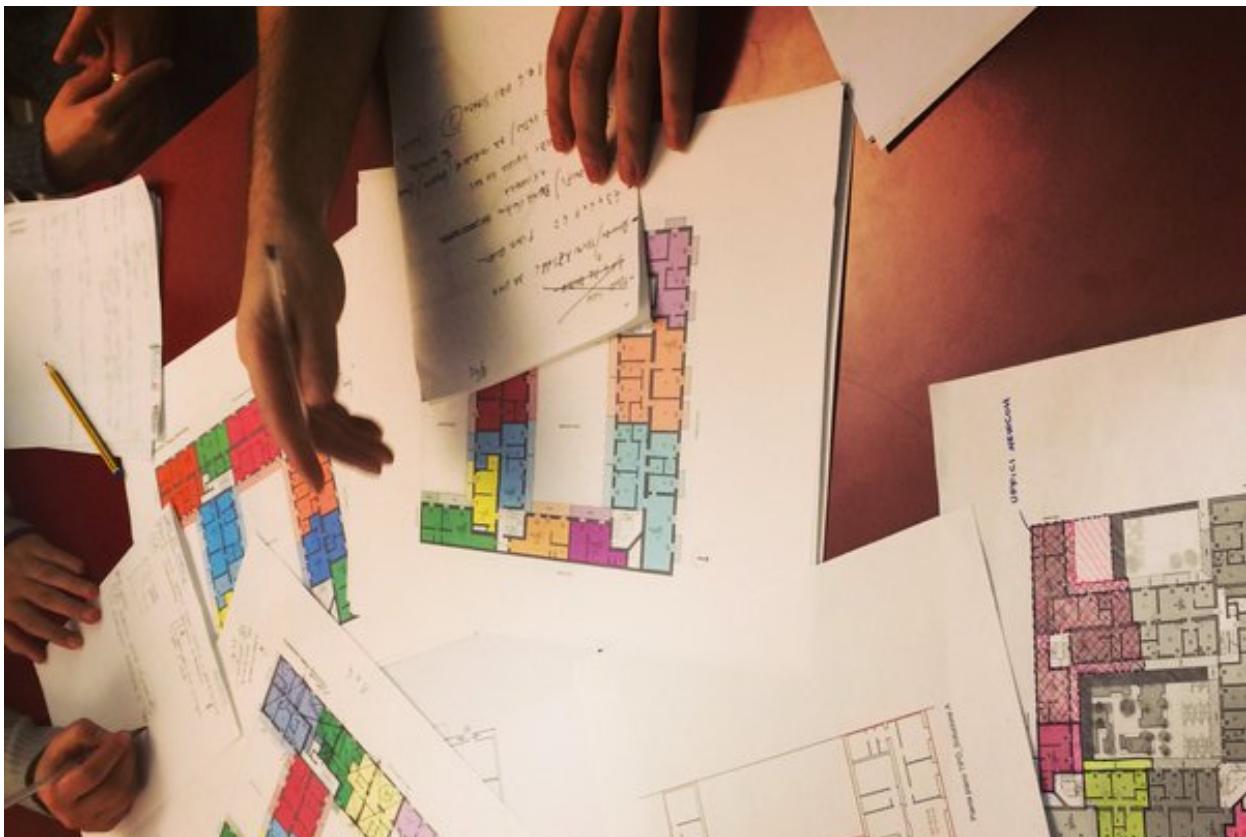
piazza Santa Maria del Suffragio





**FASE 2: IL PROGETTO
PARTECIPATO**

**In questa
fase viene
sviluppato
il progetto,
il**



FASE 3: PROGETTO E CANTIERE

L'ultima fase è quella del **progetto esecutivo e del cantiere**, nel rispetto di tempi e costi.

E' la fase più tradizionale, ma contiene anch'essa alcune innovazioni, naturale conseguenza di quanto premesso:

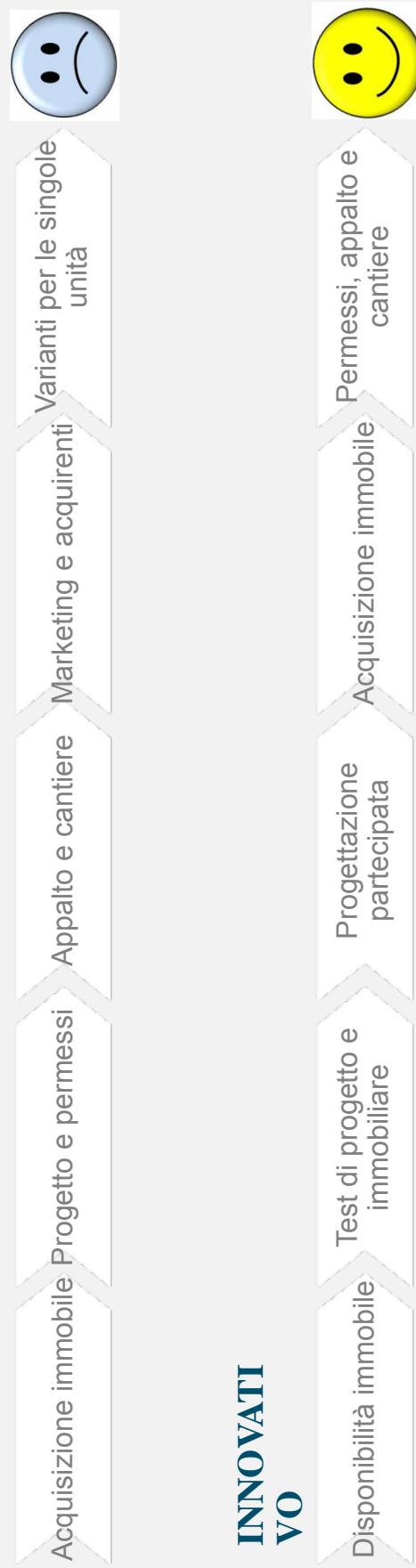
Con i futuri e ormai sicuri abitanti si prosegue con la progettazione **participata dei servizi comuni e, assieme a loro, si decide il modello di gestione**

La gestione del cantiere, senza "impresa generale", mette a sistema la filiera **industriale** anche fornendo agli abitanti un servizio strutturato per la scelta delle finiture fino agli arredi, qualora ne avessero bisogno, senza costi aggiuntivi per la



IL PROCESSO

TRADIZIONALE





CREDITS



Building collaborative life



In collaborazione con

Progetto Strutture, Ing. Stefano Calzolari, SCL

Progetto degli Impianti, Ing. Luigi Berti, BETAPROGETTI

Progetto acustico, Ing. Elena Stopponi

Consulenza per l'accessibilità universale, Roberto Vitali | Village for all – V4A
Consulenza legale, DLA Piper